

WIR SUCHEN DICH!

ab sofort und in Vollzeit

Brand & Sales Manager

(w/m/d)

Wir sind GUA

Seit mehr als 45 Jahren steht die Marke GUA für Saftkreationen, die es in sich haben. Viel Frucht, keine Aromen oder sonstige Zusatzstoffe zeichnen unsere Produkte aus und das schmeckt man.

Respekt, Nachhaltigkeit und Qualität ist bei uns nicht nur banales Buzzwording, sondern wird von uns jeden Tag aufs Neue gelebt und fließt in unsere Ideen und Konzepte ein. So entstand auch unsere neue vegane Bio-Guaven-Fruchtlimonade GUA LIMO, die sich in Deutschland immer größerer Beliebtheit erfreut.

Von unserem Sitz im Zentrum Stuttgarts aus, planen und koordinieren wir alle wichtigen Schritte entlang der gesamten Wertschöpfungskette wie Entwicklung, Herstellung, Vermarktung und Vertrieb.

weiter blättern ;)

GUA
SINCE 1973 ©



GUADRINKS

www.gua-drinks.com

info@gua-drinks.com

ab sofort und in Vollzeit

Brand & Sales Manager

(w/m/d)

Deine Aufgaben bzw. das erwartet Dich bei uns:

Unterstützung der Marketingleitung bei der Steuerung von Marketingmaßnahmen für die zu verantwortenden Produktlinien und der Markenführung.
Begleitung der Neuprodukte von der Idee bis zur Marktdurchsetzung.
Kommunikation und Führung von Agenturen.
Entwicklung und Umsetzung von Vertrieb- Marketing- und Kommunikationsmaßnahmen.
Aufbereitung und Analyse von Markt-, Wettbewerbs- und Zielgruppendaten sowie Ableitung geeigneter Maßnahmen.
Neugewinnung und Betreuung von Ontrade Kunden in Stuttgart und Umgebung.
Mitarbeit auf Messen im In- und Ausland.
Administrative Tätigkeiten im CRM- und ERP-System.
Bereichsübergreifende Zusammenarbeit im Team und mit der GL

Dafür erwarten wir von Dir:

Erfahrungen im Vertrieb, Marketing oder der Gastronomie bzw. Lebensmittelhandel.
Sicheres Auftreten und Gespür für Marken und Verbraucherbedürfnisse sowie einer Leidenschaft für alkoholfreie Getränke.
Selbständige, analytische und strukturierte Arbeitsweise.
Strategisches Denken, Kreativität und Organisationsstärke.
Gute bis sehr gute PC und Media Kenntnisse.
Führerschein

Benefits in unserem Unternehmen:

Tiefe Einblicke in die Branche, aller Bereiche und Produktionsabläufe.
Ein anspruchsvolles und vielseitiges Aufgabengebiet.
Schnelle Übernahme von Verantwortung und Prozessen.
Dynamisches Unternehmen, flache Hierarchien und unkomplizierte Entscheidungsprozesse.
Die Chance, Produkte von der Entwicklung bis zur Marktplatzierung zu begleiten.
Diverse Möglichkeiten zur Fort- und Weiterbildung.
Dienstwagen, flexible Arbeitszeiten und Homeoffice Optionen.

Haben wir Dein Interesse geweckt, dann schicke uns doch bitte eine aussagekräftige Bewerbung mit Nennung Deiner Gehaltsvorstellung an beverages@widerker.com

GUA
SINCE 1973



GUADRINKS

www.gua-drinks.com

info@gua-drinks.com